

# Junior Account Manager



Program Rozwoju Kariery IT



## DOŁĄCZ DO ZESPOŁU SPRZEDAŻY MANAGED SERVICES!

Jeśli w sprzedaży rozwiązań IT stawiasz na długofalową współpracę z Klientami, kreatywnie poszukujesz nowoczesnych rozwiązań spełniających wymagania Klientów, a także widzisz przyszłość w dostarczaniu usług i rozwiązań w modelu subskrypcyjnym, to właśnie dla Ciebie mamy miejsce w zespole sprzedaży Managed Services!

Odpowiadamy za dostarczenie usług i produktów w modelu subskrypcji. Realizując ambitne cele sprzedażowo-produktowe otrzymasz szanse realizacji własnej ścieżki rozwoju w teamie Managed Services. Zachęcamy do złożenia aplikacji do naszego zespołu sprzedaży.



## REALIZUJ AMBITNE CELE!

W roli Junior Account Managera będziesz odpowiadać za:

- Budowanie i obsługiwanie portfela Klientów,
- Współpracę z Działem Marketingu
- w zakresie promocji i sprzedaży usług,
- Utrzymywanie długofalowych relacji
- z Klientami,
- Realizację indywidualnych celów szkoleniowych.

Czego oczekujemy:

- Podstawowej wiedzy z zakresu sprzedaży
- w branży IT,
- Umiejętności planowania pracy własnej,
- Znajomości języka angielskiego w mowie
- i piśmie na poziomie B2/C1,
- Entuzjazmu, zaangażowania i chęci rozwoju
- w obszarze sprzedaży.

